

「厳しい時代だが、絶対に会社を潰したい！」という社長・・・あなたのためのご案内です。

真剣に会社経営に取り組んでいらっしゃる、運送会社の社長様に限定して、ご案内を差しあげております。

ごく普通の運送会社でも、ちょっとやり方を変えるだけで、 ドライバーがバンバン集まって、仕事を増やせます！



2トン～大型までを乗りこなす
ドライバー(2009年9月入社、26歳)が
運輸を推しちゃう理由！

こんな悩みはありませんか？ ひとつでも当てはまるなら、スッキリしに来てください！

- ☞ 仕事の依頼はわんさか来るけど、乗せるドライバーがいなくて対応できない
- ☞ ドライバーの入れ替わりが激しく、なかなか経営が安定しない
- ☞ 業務獲得を紹介やクチコミに頼っており、規模拡大のスピードが上がらない

特別ゲスト！ 本セミナーでお伝えする主な内容～2本立てのテーマでお贈りします！（ワークショップ付）

【第Ⅰ講座】ドライバー募集後、すぐに20～30名の応募がある J社は何をやっているのか？

社長、ドライバーはこうすれば採れるんです！

少子高齢化、中型免許制度施行、利益圧迫、ゆとりと絆重視、肉食系の絶滅・・・の今の時代に、従来のやり方をしている、絶対にドライバーは集まりません。発想を180度変えて、求職者とその家族へ、自社をしっかりとアピールする必要があります。本講座では、直近1年間で、実際に採用成果を上げた募集広告、求人票、スマホサイト、面接シート、および定着率アップ策の事例を公開し、すぐに使えるネタを必ずお持ち帰りいただきます。

【第Ⅱ講座】普通の運送会社が、ホームページから月10件以上の新規問い合わせを獲得する方法！

中小規模の運送会社が、低投資で月10件以上の新規問い合わせを得られる、ホームページの作り方を、くわしくわかりやすくお話していただきます。ウンチクやノウハウだけではなく、実際に当たっている多数の事例をスクリーンに映して、ポイントを解説していただきます！

講師 株式会社 船井総合研究所 物流企業支援チーム 上席コンサルタント 橋本 直行 氏

兵庫県尼崎市出身。関西学院大学 法学部卒。1997年 船井総合研究所入社以来、一貫して物流企業の業績アップをテーマに、コンサルティング活動を行なっている。特に、WEBマーケティングとリクルーティングのノウハウは、社内トップクラス。

主催	主催：兵庫県トラック協会（担当：フジツカ） 兵庫県神戸市灘区大石東町二丁目4番27号 TEL：078-882-5556 FAX：078-882-5565 HP： http://www.hyotokyo.or.jp/	
参加料金	無料	①FAXにてお申し込みください。 ②お申し込みいただいた物流企業様には、「受講票」をお送りいたします。 ③会場の都合上、先着50社様限定とさせていただきます。
日時 場所	日時：2014年4月18日（金）14：00～17：00（受付開始 13：30） 場所：兵庫県トラック総合会館（兵庫県神戸市灘区大石東町二丁目4番27号／最寄：阪神新在家駅またはJR六甲道駅）	

先着50社限定

下記の欄をご記入の上、FAXにて、お早めにお申し込みください。お申し込み確認後、連絡させていただきます。

貴社名		TEL	
ご住所		Eメール	
ご氏名		役職	
ご氏名		役職	

※ 定員にならないうちに、いますぐ FAXにて お申し込みください！

FAX.078-882-5565 (24時間受付)